

元「エバーライフ」マーケティング本部長がホンネで語る。

個別相談会付き通信販売ビジネス講座

知らずして始めるな!危険と成功が隣り合わせの通販ビジネス。

(株)データ・マックスはこのたび「I・B通販くらぶ」を発足しました。近年、成長し続ける通販市場への新規参入が相次ぐなか、安易な参入から失敗するケースも数多く見受けられます。そこで「I・B通販くらぶ」では、通販事業に活路をひらこうとする経営者の皆さまをサポートするためのセミナーを開催します。

第一弾として、『皇潤』で知られる(株)エバーライフの元マーケティング本部長で現(株)アイリンク・アソシエイツ代表取締役の井野和弘氏を迎え、同氏の実体験に基づいた通信販売ビジネスの本音と可能性について30名様限定で、個別相談会付きの講演を行ないます。

また事業支援を兼ねて、(株)ソーウェイズシステム(本社:大阪市)取締役・前田健治氏によるコールセンター活用術、および(株)ディー・エムサービスの柳憲一郎氏による資金調達講座も設けております。さらに、通販の有力商材でもある「健康食品」業界の最新情報を元CMPジャパン(株)(現UBMメディア)健康産業新聞西日本支局長の田代宏(現データ・マックス記者)が毎回ご報告致します。ふるってご参加ください。通販事業をご展開中の企業様も参加は可能です。

2010年3月31日(水) 開講間近!

■カリキュラム内容(原則として、開講後のお申し込みはできません)

第1講	3月31日(水) 講師:井野和弘氏① 基礎の基礎。されど、最重要なり。	第5講	4月28日(水) 講師:井野和弘氏⑤ 中小が大手に勝つ通販の不思議。
第2講	4月7日(水) 講師:井野和弘氏② 第1回 10社相談会	第6講	5月7日(金) 講師:井野和弘氏⑥ 第3回 10社相談会
第3講	4月14日(水) 講師:井野和弘氏③ 通販の生死を分ける商品戦略。	第7講	5月12日(水) 講師:前田健治氏 コールセンター活用術
第4講	4月21日(水) 講師:井野和弘氏④ 第2回 10社相談会	第8講	5月19日(水) 講師:柳憲一郎氏 柳憲一郎の資金調達講座

井野和弘氏 プロフィール

エバーライフが売上高200億円を突破した時のマーケティング本部責任者。現在、実際に化粧品や健康食品の通販マーケティングを実施する傍ら、複数の大手食品メーカーで通販事業の立上げや再生などのコンサルタントを務めている。

■時間 18:00~20:00 (懇親会を別途30分程度、毎回のセミナー後に自由参加で行ないます)

■場所 データ・マックス大会議室

■人数 30名様限定

主催



経営の情報サポーター

株式

会社

データ・マックス

福岡市博多区中洲中島町2-3-8F

TEL:092-262-3388 FAX:092-262-3389

<http://www.data-max.co.jp/>

お申し込みは下記に必要事項をご記入の上

FAX:092-262-3389

までお送りください。

御社名

ご氏名

TEL

FAX

住所

MAIL

@

お支払い方法 ※該当するものにチェック してください。代金は懇親会費を含んでおります。

講演6回(内個別相談会1回)の一括払い: I・Bクラブ会員様 1万5,000円(税込) 非会員様 2万円(税込)

※お申し込み確認後、ご請求書を発送いたします。講座の1週間前までにお振り込みください。