

小売・  
流通事業者  
対象

# 大淘汰時代が始まる 地場スーパーはこれで勝つ!

ディスカウントストアなど新興業態の台頭で、とくに北部九州地域では圧倒的な低価格帯が消費者に浸透し、多くの地場スーパーは苦戦を強いられています。こうしたなか、西鉄とマルキョウが資本業務提携の基本合意を発表。大手流通企業を含めた再編が本格化しています。今後、規模や業態を越えた再編が予想され、業界地図は大きく変わります。

そこで今回、(株)スーパーまるまつ代表取締役社長・松岡尚志氏を招き、「地場スーパーはこれで勝つ!」と題し、緊急セミナーを開催します。単店舗でありながらも、緻密な経営戦略により地域から圧倒的な支持を受ける地場スーパー「マルマツ」(福岡県柳川市)の手法を披露していただき、生き残りの道について語っていただきます。

日 時

10月2日(水) 17:00~(開場16:30)

セミナー開場

IP シティホテル2F ドゥベ

(福岡市博多区中洲5-2-18)

「地下鉄 中洲川端駅」2番出口より徒歩3分

参加費

IBクラブ会員は2,000円(税込)

※非会員は3,000円(税込)

セミナー終了後、懇親会も開催!

IP シティホテル1F ファミリア

(希望者のみ・参加費:御一人様3,000円)

セミナー カリキュラム(予定)

第1部

17:00~17:30

次のM&A対象はここだ!

(株)データ・マックス  
流通事業部 部長 鹿島 譲二

第2部

17:30~18:45

地場スーパーはこれで勝つ!

(株)スーパーまるまつ  
代表取締役社長 松岡 尚志氏

講師プロフィール

松岡 尚志(まつおか・ひさし)

1966年、福岡県柳川生まれ。87年に同社入社。専務取締役を経て2012年12月代表取締役社長に就任。



問合せ先：(株)データ・マックス 流通事業部 TEL：092-262-3388(担当：矢野)

お申し込みは下記にご記入の上、 **092-262-3389** までお送りください

企業名  
団体名

参加者名

TEL

FAX

〒  
住所

E-Mail

@

懇親会に参加ご希望の方はしてください

懇親会に参加する(参加費:税込3,000円)

※ご記入をいただいた個人情報およびその個人の固有の情報については、本セミナーの目的のほか利用いたしません。